

# 商業・サービス業向け2日間講座

経営分析・計画セミナー

～なりたい経営像への近道！

足腰の強い経営で売上アップ！

売上アップ・集客アップ・収益アップは自社の強みを知ることから始まると言われます。経営分析と聞くと難しく感じられるかもしれませんが、多くの方が本講座を受講して分析・計画づくりにチャレンジされ、売上アップや収益改善を実現し、公募補助金の活用にもつなげておられます。その多くが個人事業や従業員数名の小規模な企業の方々です。

自社の魅力やご商売の環境を把握し、お客様に魅力を伝えていく方法をわかりやすく解説します。皆様も足腰の強い経営実現を目標に、新たな一歩を踏み出しませんか！



### ◎おもな内容◎

- ・販促の極意とは
- ・集客アップ、新規顧客の開拓
- ・情報発信の勘所
- ・自社の魅力って？～競争しない経営とは～
- ・経営計画の作り方と使い方
- ・経営計画書が必須の支援制度をフル活用！さらなるステップアップを（小規模事業者持続化補助金など）

講師 粕谷 智和 氏 KT'Sコンサルティングオフィス代表（中小企業診断士）

2001年(株)しまむらグループ入社、入社1年で店長に抜擢。店舗オペレーションに通じ、マニュアル改善で全社表彰を3度受賞。2009年より北海道音楽企業に入社。エリア統括社長付としてエリア内支店昨年対比大幅増を実現する。2014年独立。2016年5月東京都港区白金台に事務所開設。釧路地域での経営相談も数多く担当している。NPO法人中小事業者支援の会理事、東京都産業労働局登録専門家、東京都中小企業団体中央会登録専門家、東京信用保証協会登録専門家ほか公職多数。

とき

①平成31年2月21日（木）14:30～17:00

『自社のとんがってるところって何？経営分析のコツ』

②平成31年2月26日（火）14:30～17:00

『公募補助金申請にも対応、経営計画書を派生活用へ』

ところ

道東経済センタービル5階 会議室 定員:20名(先着順)

(釧路市大町1-1)※駐車場には限りがございます。 受講料:無料

<お問い合わせ先> 釧路商工会議所 地域振興部 福田・情野

電話:0154-41-4143/FAX:0154-41-4000

本セミナーは、売上向上・販路拡大に活用できる国の公募補助金

「小規模事業者持続化補助金」の申請書作成にも対応しています！

----- 下記申込書にご記入の上、FAXでお申込み下さい（お電話でもお受けいたします） -----

## 経営分析・計画セミナー(商業・サービス業向け) 受講申込書

平成31年 月 日

事業所名		住所	
電話番号		FAX番号	
ふりがな 受講者	(役職) ふりがな (氏名) 男・女 ( 歳)	ふりがな 受講者	(役職) ふりがな (氏名) 男・女 ( 歳)

※ 本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、本講座の実施のみに利用致します。